



Su equipo humano es su mejor medio para superar la crisis.

¿Quiere que le ayude a abrir esas nuevas líneas de facturación que tanto necesita?

Plan Estratégico + NEGOCIO *para la empresa*



Organizar y Comunicar para Vender.

Ocio Dinámico
Grupo Consultor

www.ociodinamico.es

Es un plan de capacitación del equipo humano de su empresa para generar más negocio.

- ⇒ De un modo sistemático
- ⇒ Dando formación específica
- ⇒ Motivando para aportar nuevas ideas
- ⇒ Enseñando a crear líneas de negocio

Plan Estratégico + NEGOCIO

Rentabilidad

Competitividad

Innovación

Para el Ocio, el Turismo y la Restauración.

¿Cómo se hace?

De la idea a la Acción:

¿Qué es el Plan Estratégico + Negocio?

Es una acción personalizada y concreta que facilita, dentro de su empresa. La generación de nuevas líneas de negocio y mejora de la rentabilidad de las que ya hay, involucrando a todo el equipo humano.

¿Qué resultados verá?

El primero será un compromiso real y práctico de su equipo para aportar nuevas ideas de negocio. Como consecuencia,, y bajo la supervisión inicial de Ocio Dinámico, verá cómo se identifican y se hacen realidad esas nuevas líneas de facturación.

¿Cuánto cuesta?

En función del tamaño de la empresa y de su número de empleados, a partir de 6.800 euros (IVA no incluido, tarifa válida hasta el 31/12/2010)



1 Entre profesionales.

Llámenos para vernos en persona y hablar de su negocio. De sus problemas y de sus posibilidades. De lo que podemos hacer juntos para ser más rentable.

2 Preparemos el Plan.

Con los datos y características que nos ha facilitado en la reunión anterior, le prepararemos un Plan personalizado con un presupuesto económico y temporal concreto. Para empezar a trabajar ya.

3 Del Plan a la Acción.

Ponemos en marcha el Plan + Negocio de su empresa, realizando las sesiones de capacitación necesarias para que su equipo humano contribuya de un modo práctico a la mejora de las ventas y la rentabilidad de su empresa.

www.ociodinamico.es

Ocio Dinámico